

DeDeFleet

Herausforderungen und Lösungsansätze
in der **Sanitätshausbranche**

Welche aktuellen Herausforderungen gibt es für Firmen in der Sanitätshausbranche?

- **Fahrstreckeninformation**

- Es fehlen Informationen, wer hat welchen Kunden wann besucht.

Lösungsansatz **DeDeFleet**

- Mit Hilfe der Track&Trace-Funktionen können Wegstrecken (Soll/Ist) verglichen und Kundenbesuchsreports erzeugt werden.
- Wo ist das Fahrzeug aktuell? Wo war das Fahrzeug zuvor? Dadurch Ausschließen von Fehlfahrten und Fehlnutzung.

- **Tourenplanung/-optimierung**

- Eine Erstellung der Touren erfolgt sehr aufwändig z.B. Stecknadelplanung.

Lösungsansatz **DeDeFleet**

- Visualisierung der geplanten Touren unter Berücksichtigung aller Lieferdaten (wie z.B. Palliativfälle/Abholung). Dadurch optimale Ressourcen-Auslastung.
- Optimierung der Touren auf Basis von Fixterminen (Uhrzeiten) und/oder zurückzulegender Wegstrecken.

- **Digitale Auftragsabwicklung**

- Die mobile Auftragsbearbeitung erfolgt meist per Papier. Dadurch entstehen Fehler und ein großer zeitlicher Aufwand in der Abwicklung.

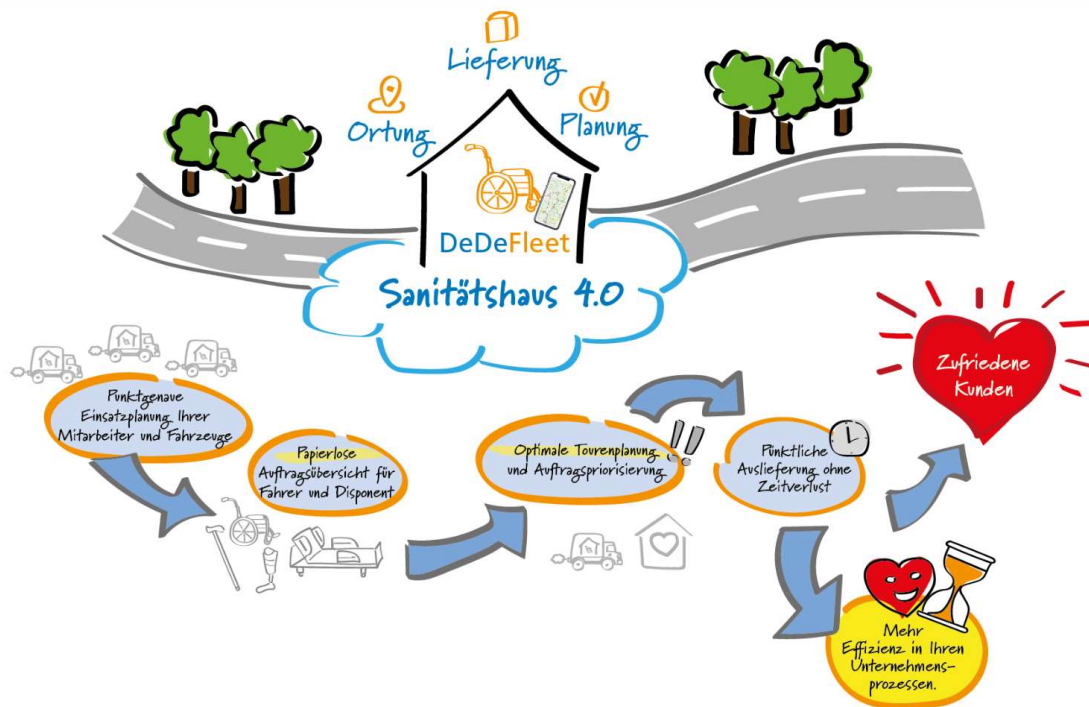
Lösungsansatz **DeDeFleet**

- Digitaler Lieferschein zur Beladung des Fahrzeuges, Anzeige der Kundendaten mit direkter Navigationsintegration.
- Direkter Dialog zwischen Disponent und Fahrer wie Nachrichtenaustausch und Informationen zu aktuellem Auftragsstatus (Auftrag gelesen, begonnen und erledigt).
- Elektronische Erfassung von z.B. Leihgeräten oder Transportboxen.

PARTNER



- **Integration**
 - Anbindung an vorhandene ERP-Lösungen wie SAP, Dynamics NAV oder Branchensoftware wie z.B. TopM einfach möglich.
- **Was bietet Sanitätshaus 4.0?**



- **Weitere Informationen und Tipps finden Sie in unserem:**
 - Erklärvideo
- unter: <https://www.dedefleet.de/branchen/sanitaetshaeuser.html>

PARTNER

