DeDeNet

DeDeFleet

Herausforderungen und Lösungsansätze in der **Sanitätshausbranche**

Welche aktuellen Herausforderungen gibt es für Unternehmen in der Sanitätshausbranche?

Fahrstreckeninformation

- Es fehlen Informationen, wer welchen Kunden wann besucht/beliefert hat.

Lösungsansatz DeDeFleet

- Mit Hilfe der Track&Trace-Funktionen können Wegstrecken (Soll/Ist) verglichen und Kundenbesuchsreports bzw. Auslieferungsreports erzeugt werden.
- Wo ist das Fahrzeug aktuell? Wo war das Fahrzeug zuvor? Dadurch Ausschließen von Fehlfahrten und Fehlnutzung.

Tourenplanung/-optimierung

- Eine Erstellung der Touren erfolgt sehr aufwändig z.B. Stecknadelplanung.

Lösungsansatz DeDeFleet

- Visualisierung der geplanten Touren unter Berücksichtigung aller Lieferdaten (wie z.B. Palliativfälle/Abholung). Dadurch optimale Ressourcenauslastung.
- Optimierung der Touren auf Basis von Fixterminen (Uhrzeiten) und/oder zurückzulegender Wegstrecken.

Digitale Auftragsabwicklung

- Die mobile Auftragsbearbeitung erfolgt meist per Papier. Dadurch entstehen Fehler und ein großer zeitlicher Aufwand in der Abwicklung.

Lösungsansatz DeDeFleet

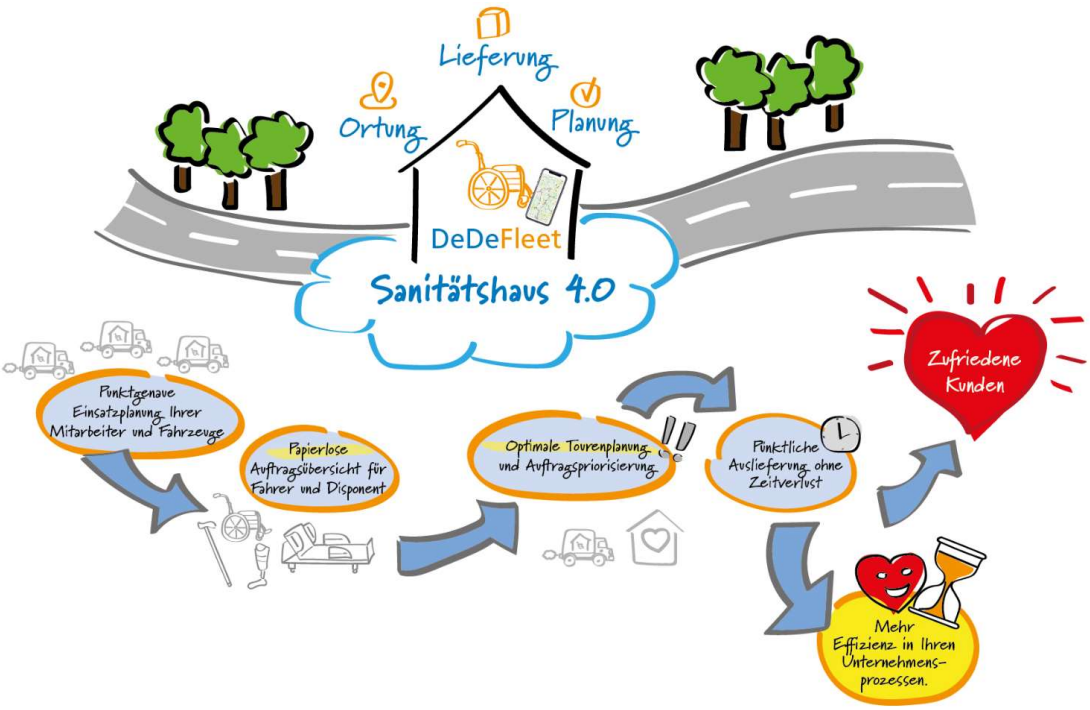
- Digitaler Lieferschein zur Beladung des Fahrzeugs, Anzeige der Kundendaten mit direkter Navigationsintegration.

- Direkter Dialog zwischen Disposition und Fahrer*in wie Nachrichtenaustausch und Informationen zu aktuellem Auftragsstatus (Auftrag gelesen, begonnen und erledigt).
- Elektronische Erfassung von z.B. Leihgeräten, Hilfsmitteln, etc.

Integration

- Einfache Anbindung an vorhandene ERP-Lösungen wie SAP, MS Dynamics NAV oder Branchensoftware wie z.B. TopM.

Was bietet Sanitätshaus 4.0?



DeDeNet

Weitere Informationen und Tipps finden Sie auf unserer Branchenseite

https://www.dedefleet.de/branchen/sanitaetshaeuser.html

Weitere Funktionalitäten von DeDeFleet finden Sie auf unserer Website

https://www.dedefleet.de/funktionen.html

Schauen Sie auch gerne in unseren YouTube-Kanal unter

https://www.youtube.com/playlist?list=PLFvSq81CdRf63phK1BQbPYjCGi1AoDAeO